

KUNSKAP OCH ENGAGEMANG KRYDDAT MED ENERGI OCH ENTUSIASM

Wallenberg Fastighetsförmedling grundades 2010 med ambitionen att erbjuda engagemang och entusiasm utöver det vanliga. Mäklarbyrån vill ha kunden i centrum med uppbackning av kunnig och erfaren personal. Idag, fem år senare, är verksamheten uppe i ett tiotal medarbetare spridda över tre kontor med planer på att fortsätta växa.

Vår vision är att alltid överträffa kundens önskemål och förväntan med hjälp av kunskap, erfarenhet och engagemang kryddat med energi och entusiasm, berättar Joakim Wallenberg, fastighetsmäklaren som grundade Wallenberg Fastighetsförmedling i oktober 2010.

Han hade dessförinnan arbetat som mäklare på flera av Stockholms mäklarbyråer. Men han ville pröva sina egna vingar och starta upp en mäklarbyrå präglad av de visioner och värderingar som han känner är viktiga i förhållande till kunder, medarbetare och samarbetspartners. Resultatet blev Wallenberg Fastighetsförmedling – en mäklarbyrå som idag finns etablerad i Vasastan, i Gustavsbergs hamn och på Lilla Essingen på Kungsholmen.

Med kunden på hela resan

– Vi lämnar aldrig kunden vare sig innan, under eller efter affären utan är med på hela resan. Det kanske låter klyschigt, men alla vi som arbetar här brinner verkligen för att sälja bostäder och att göra bra affärer. Därför har vi också en hög tillgänglighet, säger Joakim Wallenberg och tillägger att tack vare all personals engagemang och entusiasm kan kundens behov och önskemål förutses och mötas på alla plan, ofta innan kunden ens vet att behovet finns.

Idag arbetar ett tiotal medarbetare på företaget, spridda över de tre kontoren. Samtliga mäklare är handplockade och har förutom lång och gedigen erfarenhet av yrket även en del livserfarenhet, något Joakim Wallenberg ser som en klar styrka. Kunden ska känna sig sedd, tillgodomött och få förtroende när det gäller en av livets största affärer.

– För att kunna överträffa kundens förväntan gäller det att inte enbart ha erfarenhet av mäklaryrket utan också en del livserfarenhet. Den som blir nyanställd hos byrån får en unik

chans att växa in i den modell och de värderingar som är företagets stomme, säger Joakim Wallenberg.

Starka på nyproduktionsmarknaden

Företaget arbetar förutom med traditionell försäljning även med nyproduktion, något Joakim Wallenberg är stolt över.

– Ett av våra starka områden är nyproduktion. Flera av våra mäklare har lång erfarenhet av att arbeta med just detta, något som du måste ha god kunskap och förståelse kring för att kunna göra riktig bra, säger han.

Wallenberg Fastighetsförmedling har idag avtal med byggbolag så som Järntorget och Besqab när det gäller nyproduktionsområdet. Om tre till fem år tror Joakim Wallenberg att de

kommer att ha startat upp ytterligare något kontor, ett söder om söder, samt att de kommer ha knutit avtal med fler byggbolag för att stärka sina positioner ytterligare på nyproduktionsområdet.

Fler fusioner i framtiden

Under en närmare framtid tror han att vi kommer att se flera franchising-kontor, liksom en trend där de bästa och största blir ännu större.

– Om det fortsätter i det här tempot med höga priser i kombination med ett lågt utbud på bostadsmarknaden, så kommer det att sällas bland fastighetsmäklarna och vi kommer att se flera fusioner bland mäklarfirmorna. På en sådan marknad kommer det bara att finnas utrymme för de allra bästa, där byråerna måste kunna arbeta brett. Utifrån vår erfarenhet, kunskap och engagemang samt den starka position vi idag har med både traditionell försäljning och nyproduktion är jag övertygad om att vi kommer att kunna vara en etablerad partner på framtidens mäklarmarknad, avslutar Joakim Wallenberg.

**– FÖR ATT KUNNA ÖVERTRÄFFA
KUNDENS FÖRVÄNTAN GÄLLER
DET ATT INTE ENBART HA
ERFARENHET AV MÄKLARYRKET
UTAN OCKSÅ EN DEL
LIVSERFARENHET.**



Namn: Joakim Wallenberg

Titel: Vd & Fastighetsmäklare

Gjort tidigare: Mäklare på olika byråer. Drivit företag både inom nöjesbranschen och inom försäljning

Utbildning: Malmö Högskola
Drivkraft: Försäljning startar vid ett NEJ. Mitt enkla svar är att göra affärer

Motto: Lev idag, imorgon är det kanske försent

Favoritområde: Vasastan

Bor: Villa i Enskede

Familj: Sambo och ett bonusbarn

Fritid: Älskar att träna, laga mat och att resa till nya platser

OM WALLENBERG FASTIGHETSFÖRMEDLING

Wallenberg Fastighetsförmedling har kontor i Vasastan, Gustavsbergs hamn och på Lilla Essingen på Kungsholmen. Byrån består idag av tio medarbetare, som förmedlar bostäder i hela Stockholm. Företaget grundades av fastighetsmäklaren Joakim Wallenberg 2010.



Vasastan
Upplandsgatan 58,
113 28 Stockholm

Nacka/Värmdö
Odelbergs väg 3,
Gustavsbergs hamn

Kungsholmen
Strålgatan 2,
112 63 Stockholm

Tel: 08-729 70 80

Fax: 08-729 70 89

E-post: info@wallenbergfast.se

www.wallenbergfast.se